

"Стратегія і тактика медіаційних переговорів"
нормативна навчальна дисципліна
викладач – к.ю.н., доц. Сергій Боднар

Предметом вивчення навчальної дисципліни є система стратегій і тактик альтернативного (позасудового) вирішення конфліктів у формі медіації.

В процесі навчання ви отримаєте знання про: поняття та види стратегії медіаційних переговорів, їх залежність від таких типів медіаторів як третейський суддя, арбітр, посередник, помічник, спостерігач; критерії вибору стратегії медіаційних переговорів; особливості реалізації медіаційних стратегій; сценарії розвитку медіації в залежності від обраної стратегії; поняття та види тактик медіаційних переговорів; критерії вибору таких тактик як тактика по чергового вислуховування учасників конфлікту, директивна дія, операція, доведення помилковості позиції учасника конфлікту, човникова дипломатія; особливості реалізації медіаційної тактики; сценарії розвитку медіації в залежності від обраної тактики.

Головне – ви отримаєте практичні навички роботи з вирішення спорів у правовій, соціальній, політичній сферах та навчитесь застосовувати їх у повсякденній практичній діяльності правника.